



RÉFÉRENCE DE L'OFFRE BÉT-40720

COMMERCIAL ITINÉRANT EN NÉGOCE DE MÉTAUX (H/F)

LIEU DE TRAVAIL

BILLY-BERCLAU

DESRIPTIF

PROCH EMPLOI recherche **un commercial itinérant (H-F)** dans le cadre du développement d'une entreprise spécialisée dans le négoce de métaux, avec ou sans transformation, tels que l'aluminium, les aciers spéciaux, l'inox, le bronze, le laiton, le cuivre, et même le plastique.

L'entreprise est « familiale » et a construit son succès sur la diversité de sa gamme, sa réactivité et sa capacité à s'adapter à toutes les demandes clients.

Vous intégrerez une équipe dynamique de 6 personnes dans une entreprise où il fait bon vivre et tournée vers de nombreux projets excitants : développement commercial, responsabilité sociétale, modernisation numérique...

Au sein de l'équipe commerciale, vous aurez pour mission de développer le portefeuille client sur les départements 59/62/60/80/08/95. Pour cela, vous :

- Prospectez de nouveaux clients et entretenez la relation avec le portefeuille existant,
- Organisez des tournées terrains 3 à 4 jours par semaine (6 à 7 RDV par jour),
- Réalisez des chiffrages de devis au bureau 1 à 2 jours par semaine,
- Relancez les clients pour assurer la transformation des devis en commande,
- Participez à des projets transverses avec la direction (communication, développement durable...)

PROFIL REQUIS

BAC+2 type commerce, chargé d'affaires, technico-commercial / Vous êtes fondamentalement passionné(e) par le commerce avec un intérêt pour les métiers de la métallurgie et des industries mécaniques

Vous disposez d'une 1ère expérience de commercial terrain réussie idéalement dans les métiers liés aux métaux.

Autonome, débrouillard(e) et porté(e) par un sens aigu du « sur mesure » pour satisfaire vos clients, vous aimez le contact avec ces derniers comme avec les fournisseurs et vos collègues : le sens du collectif est primordial dans l'entreprise..

L'entreprise est sensible au bien-être de ses équipes et porte intérêt aux perspectives d'évolution.

Permis B - Voiture

CONTRAT PROPOSÉ

CDI - Temps plein Flexibilité horaires selon les besoins clients

Rémunération selon profil

Afin de mener à bien vos missions, vous aurez à disposition un véhicule de société, ordinateur, téléphone...

Votre lieu de résidence peut être en adéquation avec les départements d'actions.

Démarrage dès que possible

POUR POSTULER

Envoyer votre CV et votre lettre de motivation à :

Plateforme BÉTHUNE - BRUAY

artoislysromane@prochemploi.fr